

VI SØGER SNAREST EN DEDIKERET KOLLEGA TIL AT INDGÅ I VORES SALGSAFDELING

SALGSSUPPORTER REST OF THE WORLD

ER DET DIG, SÅ LAD OS HØRE FRA DIG.



VIRKSOMHEDEN

Bloomingville A/S er en international ekspanderende virksomhed. Vi er placeret i Ikast, hvor vi designer, udvikler og sælger vores kollektioner inden for boliginteriør.

Vi beskæftiger i dag omkring 85 medarbejdere på hovedkontoret i Ikast og har desuden ca. 65 agenter og distributører fordelt i verden.

Trives du i en virksomhed, hvor det går stærkt, så er det måske dig, vi søger.

STILLINGEN

Med reference til vores Area Sales Manager, division Rest of the World, kommer du til at spille en central rolle i salgsafdelingen, som i dag består af ca. 20 personer. Med base på vores hovedkontor i Ikast, kommer du til at bistå vores Key Account Manager, i team ROW, i sit daglige arbejde. Du får tæt kontakt til vores store Key Accounts på eksportmarkederne og gennem daglig kontakt, et godt salgsgen samt dine tekniske færdigheder og sans for struktur og processer, kommer du til at være både rådgiver og afslutter på de store ordrer.

OPGAVERNE

Dine primære opgaver bliver bl.a.:

- Ordrebehandling; indkomne ordrer per e-seller, mail samt diverse ordreportaler
- Reklamationsbehandling
- Koordinering af eksportpapirer
- Kreditering

- Kundeservice
- Servicere udvalgte kunder med information i Excel
- Varetagelse af key accounts leverandørmanualer
- Support af Key Account Manager samt agenter
- Deltagelse på de relevante messer
- Ad hoc opgaver.

ORD DER BESKRIVER VORES NYE SALGS-SUPPORTER

- Du kan arbejde selvstændigt, struktureret og har sans for detaljer
- Du kan gribe og holde mange bolde i luften og følge projekter til dørs i en virksomhed i kraftig vækst
- Talanalyse ligger i dine gener
- Du trives i en afsluttende rolle, hvor overblik og struktur er nøgleord
- Du er flittig, loyal og vil spille med på holdet.

KOMPETENCER

- Minimum 2 års erfaring fra et lignende job – gerne fra en større international virksomhed
- Superbruger i Navision
- Flydende i engelsk, både tale og skrift
- Erfaren i Microsoft Office
- Erfaring med salg af livsstilsprodukter som f.eks. mode, møbler eller interiør
- Et must at du har kendskab til eksportmarkeder.

VI TILBYDER

Et spændende job i en ung og dynamisk virksomhed. Løn efter kvalifikationer, pensionsordning samt sundhedssikring.

Stillingen er fuld tid (37 timer).

Tiltrædelse: Snarest.

Du kan forvente rejseaktivitet i forbindelse med messer og kundebesøg.

Yderligere information: Læs mere om os på www.bloomingville.com.

ANSØGNING

Send din ansøgning med foto mærket "Navn – Salgssupporter – ROW" snarest muligt. Ansøgningen sendes pr. e-mail til direktionssekretær Rikke Hornshøj, rlh@bloomingville.com.

Såfremt du måtte have spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Area Sales Manager, Esma Ayoubi, eay@bloomingville.com eller +45 4422 1672.

VI SER FREM TIL AT HØRE FRA DIG!