



REGIONAL SALES MANAGER

DACH OG SKANDINAVIEN



Tag styringen for væksten i nøglemarkeder. Du får det fulde salgsansvar for DACH og Skandinavien – med direkte ledelse af et stærkt agentnetværk. Stillingen kræver handlekraft, overblik og en kommerciel vindermentalitet. Hvis du vil skabe vækst og lede et internationalt salgssetup – så læs videre.

OM JOBBET – FOKUS PÅ EJERSKAB OG INDFLYDELSE

Du bliver ansvarlig for salgsudviklingen i DACH og Skandinavien (ekskl. Danmark) og leder 12 agenter med support fra back office. Du har det fulde ansvar for performance, budget og strategi – og rapporterer direkte til salgsdirektøren.

Du arbejder tæt sammen med marketing, planlægger lokale aktiviteter og sikrer stærk tilstedeværelse i markedet. Dine kunder er primært detailforhandlere og hybride koncepter. De største onlinekunder håndteres centralt af e-commerce teamet.

Du får base i Ikast, og skal forvente 40-50 rejsedage årligt.

OM DIG – DIREKTE OG KRAVSTILLENDE

Du er en erfaren leder med dokumenterede salgsresultater. Du har arbejdet med agentstyring, forhandlet kontrakter og skabt vækst. Du tænker strategisk, eksekverer hurtigt og trives med ansvar. Du har høj gennemslagskraft og sætter en ære i at levere.

Vi forventer, at du:

- Har solid erfaring med agentledelse og salgsstyring
- Har kendskab til DACH og/eller de skandinaviske markeder
- Taler flydende engelsk og tysk samt dansk og gerne andre skandinaviske sprog

- Har flair for Excel og arbejder struktureret med data
- Har erfaring fra livsstil-, mode- eller interiørbranchen – ikke et krav, men en fordel

Hos Bloomingtonville bliver du en del af en virksomhed præget af innovation, kreativitet og engagement. Du får muligheden for at forme og vækste et væsentligt forretningsområde i tæt samarbejde med dygtige og engagerede kolleger, der brænder for deres arbejde. Du vil blive en del af et stærkt team, hvor vidensdeling, samarbejde og fælles ambitioner driver resultaterne. Sammen arbejder I for at optimere kundeoplevelsen og skabe vækst.

INTERESSERET?

Send din ansøgning og dit CV afsted via knappen "[Søg stillingen](#)". Rekrutteringen foregår i samarbejde med PRO&CO, og har du spørgsmål eller andet, er du velkommen til at kontakte rekrutteringsansvarlig Kristian Reinevald på telefon: + 45 31 45 12 40 eller mail: kr@proogco.dk.

– VI SER FREM TIL AT MODTAGE DIN ANSØGNING!

Bloomingtonville A/S er en international virksomhed, der designer, udvikler og sælger kollektioner inden for boliginteriør og møbler. Virksomheden har base i Ikast og beskæftiger 70 medarbejdere samt mere end 38 agenter og distributører i Europa og resten af verden. Bloomingtonville eksporterer over 90% af sin omsætning og er kendt for sine kreative løsninger inden for boligindretning. Se mere på bloomingtonville.com.